

Indice

	<i>Pag.</i>
1. I poli innovativi come sistemi complessi	1
<i>(di Michele Simoni)</i>	
1.1 Introduzione	1
1.2 La prospettiva della tripla elica	2
1.3 La prospettiva dell'agglomerazione	7
1.4 La natura complessa dei poli innovativi	12
1.5 Le criticità del sistema complesso "polo innovativo"	24
<i>Bibliografia</i>	38
2. La grande impresa nei poli innovativi	45
<i>(di Michele Simoni)</i>	
2.1 La dinamica evolutiva dei poli innovativi	45
2.2 Il concetto di grande impresa in un polo innovativo	65
2.3 Il ruolo della grande impresa	69
2.4 La grande impresa come diffusore di valori culturali	72
2.5 La grande impresa come mediatore cognitivo	76
2.6 La grande impresa come fornitore di risorse critiche	79
2.7 La grande impresa come regolatore delle condizioni iniziali	84
<i>Bibliografia</i>	86
3. La valorizzazione della ricerca e lo sviluppo dei poli innovativi	91
<i>(di Francesco Schiavone)</i>	
3.1 Introduzione	91
3.2 Lo sviluppo e i poli innovativi	94
3.3 La valorizzazione della ricerca nei poli innovativi	100
3.4 Gli spin-off	105
3.5 Il trasferimento di conoscenza tecnologica	109
3.6 Riflessioni conclusive	113
<i>Bibliografia</i>	116

4.	La Philips e il polo di Eindhoven: la Dommel Valley	123
	<i>(di Francesco Schiavone)</i>	
4.1	Introduzione	123
4.2	Nota metodologica	125
4.3	Il sub-sistema Philips	127
4.4	La Dommel Valley	134
4.5	Le relazioni deboli e le relazioni forti nella Dommel Valley	141
4.6	Il ruolo di Philips per lo sviluppo della Dommel Valley	148
4.7	Conclusioni	152
	<i>Bibliografia</i>	153
5.	Il cluster tecnologico di Hsinchu e il ruolo dell'Acer	157
	<i>(di Adele Parmentola)</i>	
5.1	Introduzione	157
5.2	La nascita e l'evoluzione del cluster di Hsinchu	158
5.3	Gli attori e le relazioni	160
5.4	L'Acer Incorporated	169
5.5	L'Acer e il cluster di Hsinchu: legami deboli e legami forti	173
5.6	Il ruolo dell'Acer nell'evoluzione del cluster	184
5.7	Considerazioni conclusive	187
	<i>Bibliografia</i>	188